

## 募集職種

営業職（ルート営業）

---

## 主な仕事内容

自社製品を中心に、ディーラー（問屋）様に向けて販売営業をします。アポ取り、訪問、商談、見積、価格交渉、手配、アフターフォローなど。製品開発にも携われますので、新商品を作り出すこともできます。未経験者歓迎します。ベテラン社員が1から指導しますのでご安心下さい。

---

## 給与

**【中途】** 月給 25万円～（営業手当含む）  
※年齢・経験・スキルを考慮の上、当社規定により決定いたします  
※試用期間はありませぬ  
※OJT期間中（3～6ヶ月）は、営業手当の支給はありませぬ

**【新卒】** 大学卒：月給 19万円～  
※試用期間はありませぬ

---

## 待遇・福利厚生

昇給年1回（5月）、賞与年2回（7月・12月）  
各種社会保険完備、営業手当、役職手当、傷病手当、慶弔金  
通勤手当（電車バス：定期代6ヶ月上限10万、車：上限1.4万）  
疾病入院医療費用保険加入、人間ドック費用負担（35歳から5年ごと）

---

## 教育制度

新入社員研修、営業研修、外部研修（セミナー、講演会等）  
※資格取得支援制度あり  
（希望する資格試験の受験料及び講座受講料の一部を任意で補助）

---

## 勤務先

応相談 ※基本的に転勤はありませぬ

---

## 勤務時間

8：30～17：30 ※休憩60分

---

## 休日

年間休日 120日（R7年度）  
日・祝日・年末年始・お盆  
※土曜日出勤は会社カレンダーによる（年間数日）